

どのような環境においても 「売上を増やす」活動を提案します！

◆お客様に寄り添い、そのうれしさ実現の提案をします。

お客様は
何が
うれしいの？

販売計画は
どう作るの？

最強の
営業軍団
を作りたい！

知っていますか？
商品には
寿命があります！

プロモーション
方法
を知りたい。

私たち実践集団が、具体的な施策作りを支援いたします。



ぜひ、今のお困りごとを、 お聞かせください！

A氏

現役
大学の産学連
携准教授

B氏

自動車部品
メーカーで
営業本部長
経験

C氏

自動車メーカー
商品企画、
F1企画
経験

D氏

家電量販店の
販売相談員
経験

E氏

自動車部品
メーカーで
全世界市場の
責任者
経験

顧客の味方

SDG s 伝道師

すっぱん営業

日米欧亜の知人

陰のF1企画屋

聞き上手営業

講師紹介



内藤淳二



二宮章浩



栩山正人



西田滋



田中尋真



馬場俊市

コンサルティングメニュー（販売増）

コンサル対象：営業・マーケティング

コンサルテーマ

「販売を増やす活動」プロジェクト

◆いろいろな売上を増やす方法

企業・団体

顧客体験の向上による
ブランド構築個と個のつながり
コミュニケーション

消費者



ソーシャルメディア

共感マーケティング

カスタマージャーニー

ロイヤルカスタマー

広報プロモーション

公式アカウント
の運用から
ソーシャルECや
LIVE配信の実施アンバサダーに
よる口コミや
クラウドファン
ディング取り組みペルソナの設定
と消費行動
(AISAS)の
変化を認識するサブスクリプ
ションやCRMの
導入で顧客を
熱烈なファンへAIによるWEB
広告の自動最適と
インフルエンサー
の活用

<基本料金>

料金につきましては、弊社にご相談ください。

【問い合わせ先】

株式会社東京ナレッジプラン

関東中部北陸地区：営業部 内藤 ☎:080-2091-7839

✉:junji_naito@kngplan.com

東北地区：営業部 馬場 ☎:080-2286-2950

✉:shunichi_baba@kngplan.com

西日本地区：営業部 松田 ☎:090-6835-1994

✉:a.matsuda517@gmail.com